

## **Evolutia Human Invest trimestrul 3!**

**Human Invest, una din companiile de top in domeniul training-ului si consultantei, a incheiat trimestrul trei cu o cifra de afaceri de 620.000 de euro si o rata de profit de 12%.**

Cel mai mare aport la cifra de afaceri l-au avut programele de Time Management, Leadership Situational® II si DiSCuta (curs de comunicare si influentare manageriala). Luand in considerare sesiunile contractate pana in acest moment Human Invest estimeaza ca va incheia anul 2010 cu o cifra de afaceri de aproximativ 800.000 de euro.

Organizatiile care au investit in servicii de training, din portofoliul Human Invest, sunt cele din sectoarele banking, IT&C, retail, asigurari si pharma, majoritatea solutiilor adresandu-se populatiei manageriale. Un trend important la nivelul clientilor a fost atentia mult mai mare pe care acestia o acorda design-ului proiectului propus si asistentei in implementare pe care furnizorii de training o ofera participantilor.

In ultimul trimestru obiectivul major consta in consolidarea liniei de business adresata cumparatorilor individuali, incluzand cursurile in regim "open" si programul de pre-MBA lansat de Human Invest si Maastricht School of Management Romania. Prima grupa din cadrul "Advanced Management Program" urmeaza sa inceapa cursurile la sfarsitul lunii octombrie. In paralel Human Invest va continua sa isi dezvolte reseaua de trainerii colaboratori cu scopul de a diversifica portofoliul de solutii adresate companiilor. In momentul de fata comunitatea de colaboratori asociati din jurul companiei numara peste 25 de persoane (facilitatori, trainerii, coach-i si consultanti).

*"Aceasta toamna ne arata cateva schimbari majore care se vor produce in felul in care clientii isi vor selecta furnizorii in viitor. Vor fi mai valorosi si mult mai bine cotati cei care vor investi in educatia pietei de profil privind modul in care sa cumpere si sa consume servicii de instruire si dezvoltare organizationala. In aceeasi masura se vor detasa furnizorii care vor avea capacitatea sa-si asiste clientii in viata de zi cu zi, dupa finalizarea cursurilor, la punerea in practica a cunostintelor si abilitatilor deprinse in sala. Am decis ca pentru 2011 sa fim si mai activi decat in alti ani in a propune programe care sa continua pe langa sesiunile de training din sala si actiuni care sa sustina procesul de implementare."* **Viorel Panaite, Managing Partner Human Invest**